



BRING UNSER PRODUKT AN DIE LEUTE!

Du bist ein selbstbewusstes Verkaufstalent, verhandelst Kooperationen souverän und bist auch administrativ ein Ass? Du händelst viele Projekte parallel und kommst trotzdem nicht ins Schwitzen? Dann sollten wir uns wirklich kennenlernen. Bei uns dreht sich alles um unsere digitale Mediathek, die namhafte Unternehmen aus den Bereichen Touristik, Mobilität, Gesundheit u.v.m. als Service für ihre Kunden nutzen. Sei dabei auf unserer spannenden Reise, das digitale Leseangebot neu zu definieren!

PARTNER & INSIDE SALES MANAGER (M/W/D)

Diese Aufgaben erwarten Dich ...

- Betreuung und zielgerichtete Zusammenarbeit mit unseren nationalen und internationalen Partnerunternehmen
- Strategischer Aufbau unseres Partnernetzwerkes
- Verhandlung und Management von Verträgen
- Planung, Organisation und Controlling weiterführender Vertriebsmaßnahmen für unsere Partner
- Übernahme bestehender & neuer Kunden, inkl. Verarbeitung von Aufträgen
- Pflege unseres CRM Systems & Unterstützung des Reportings
- Administrative Tätigkeiten (u.a. Präsentationen, Messeplanung etc.)

Für diese Aufgabe wünschen wir uns einen Menschen, der...

- eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium abgeschlossen hat,
- relevante Berufserfahrung, vorzugsweise im Bereich Partnermanagement, hat,
- ein ausgeprägtes Verhandlungstalent besitzt,
- eigenverantwortlich, strukturiert und lösungsorientiert arbeitet,
- flexibel und stressresistent ist,
- und sehr gut Englisch spricht.

Das bieten wir Dir an...

- eine Arbeitszeit, die sich Deinem Leben anpasst
- ein Team, das Dir offen und interessiert zuhört
- ein Arbeitsumfeld geprägt durch Wertschätzung und lockeres Miteinander
- vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten – wir schauen gemeinsam, wohin Deine Reise geht
- kein Obstkorb, aber natürlich super Kaffeevariationen for free

Klingt gut?

Dann bewirb Dich bei uns:
Media Carrier Solutions GmbH
Frau Nicole Gruffke
career@media-carrier.com
www.media-carrier.com